



Innovativ, modern, nachhaltig und wertgetrieben – dies sind einige Attribute, die uns als führenden Anbieter von Premium-Parkett auszeichnen. Möchtest du auch Teil eines internationalen Teams sein, das forscht, entwickelt, produziert, vertreibt und mit dem nachwachsenden Rohstoff Holz Räume zum Leben bringt?

Für unser Verkaufsgebiet **Bern und Oberwallis** suchen wir einen kompetenten, motivierten und initiativen

Key Account Manager Objektgeschäft (m/w/d)

Der Key Account Manager Objektgeschäft identifiziert, beeinflusst, etabliert, pflegt und administriert aktiv die Key Accounts (-kontakte) im Objekt-Buying-Center (OBC). Er erzielt eine wachsende und profitable Geschäftsentwicklung, repräsentiert die Marke und steigert die Markenbekanntheit in der eigenen Region. Die OBC akquiriert er aktiv, systematisch und konsequent. Er gewinnt und begeistert die Kunden und ermöglicht somit hohe Weiterempfehlungs- und Wiederholungskäufraten.

Deine Verantwortung

- Wachstum der Marktanteile, des Umsatzes und der Profitabilität
- Erfolgswahrscheinlichkeit von Bauwerk Parkett im Objekt nachhaltig maximieren
- Akquisition und Begleitung von Mittel- und Grossobjekten bis und mit Abschluss

Dein Profil

- Kenntnisse aus der Baubranche – beispielsweise durch eine abgeschlossene Ausbildung im Bauwesen
- Mehrjährige Erfahrung im Objektvertrieb und gutes Beziehungsnetz zu Bauherren, Investoren, Architekten, GU/TU, Immobilienverwaltungen usw.
- Weiterbildung und Erfahrung in Verkauf
- Gute Office-Anwenderkenntnisse
- Hohe Flexibilität und Einsatzbereitschaft
- Verhandlungsgeschick und ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten
- Gewinnendes, gepflegtes und höfliches Auftreten

Ein aktives, dynamisches Umfeld mit zwei führenden Marken, die in der Branche neue Standards setzen, selbständige, eigen- und selbstverantwortliche Tätigkeiten im Rahmen eines Teams, welches hinter und neben dir steht, die Kultur unserer Bauwerk Group, Homeoffice-Kit, Geschäftsauto und vieles mehr erwarten dich.

Für Auskünfte steht dir unser Sales Director Switzerland, Silvio Albertoni, gerne zur Verfügung (silvio.albertoni@bauwerk-group.com).

Interessiert? Dann sende deine digitale Bewerbung mit Foto an:

Bauwerk Group Schweiz AG, Human Resources, Neudorfstrasse 49, 9430 St. Margrethen
Bewerbungen.CH@bauwerk-group.com