



Die Bauwerk Boen Group ist ein Zusammenschluss der Firmen Bauwerk Parkett AG und Boen AS, mit Produktionsstandorten in St. Margrethen/Schweiz, Kietaviskes/Litauen, Kaliningrad/ Russland und Đurđevac/Kroatien. Mit rund CHF 292 Mio. Umsatz und gegen 1700 Mitarbeitenden gehört die Gruppe zu den führenden Unternehmen der europäischen Parkettbranche.

Unser Verkaufsteam Schweiz sucht einen kompetenten, motivierten und initiativen

## **Key Account Manager Objektgeschäft mit zusätzlichen Führungsaufgaben (m/w) Region Ost (TG, SG, AI, AR, GR, FL)**

Der Key Account Manager Objektgeschäft identifiziert, beeinflusst, etabliert, pflegt und administriert aktiv die Key Accounts (-Kontakte) im Objekt-Buying-Center (OBC). Er erzielt eine wachsende und profitable Geschäftsentwicklung, repräsentiert die Marke und steigert die Markenbekanntheit in der eigenen Region. Die OBC akquiriert er aktiv, systematisch und konsequent. Er gewinnt und begeistert die Kunden und ermöglicht somit hohe Weiterempfehlungs- und Wiederholungskaufraten. Mit seinem kleinen, aber starken Team verteidigt er den überdurchschnittlichen Marktanteil und baut diesen noch aus.

### **Ihre Verantwortung**

- › Wachstum der Marktanteile, des Umsatzes und der Profitabilität
- › Erfolgswahrscheinlichkeit von Bauwerk Parkett im Objekt nachhaltig maximieren
- › Begleitung von Mittel- und Grossobjekten bis und mit Abschluss
- › Kooperative bis partizipative Führung der zwei Verkaufsberater im Bodenlegergeschäft und der Parkettweltleiter/in

### **Ihr Profil**

- › Kenntnisse aus der Baubranche – beispielsweise durch eine abgeschlossene Ausbildung im Bauwesen
- › Mehrjährige Erfahrung im Objektvertrieb und gutes Beziehungsnetz zu Bauherren, Investoren, Architekten, GU/TU, Immobilienverwaltungen usw.
- › Weiterbildung und Erfahrung in Verkauf und Führung

### **Unser Angebot**

- › Ein starker, führender Brand, der branchenweit neue Massstäbe setzt
- › Selbständiges Arbeiten mit Eigenverantwortung und mit den entsprechenden Kompetenzen
- › Attraktive Konditionen, inkl. Homeoffice-Kit und Geschäftsfahrzeug
- › Ein dynamisches, vielseitiges und erfahrenes Team, das hinter und neben Ihnen steht

Interessiert? Für Auskünfte steht Ihnen unser Geschäftsführer Vertrieb Schweiz, Raffaele Benedetti, gerne zur Verfügung ([raffaele.benedetti@bauwerk.com](mailto:raffaele.benedetti@bauwerk.com)).

Ihre digitale oder schriftliche Bewerbung mit Foto senden Sie bitte an folgende Adresse:

*Bauwerk Parkett AG, Human Resources, Neudorfstrasse 49, 9430 St. Margrethen,  
[Bewerbungen.CH@bauwerk-boen.com](mailto:Bewerbungen.CH@bauwerk-boen.com)*

**BAUWERK®**  
*Parkett*